https://timm-technology.com/de/job/sales-manager-vertriebsingenieur-m-w-d/

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Arbeitgeber
Timm Technology GmbH

ARBEITSORT
Senefelder-Ring 45, 21465, Reinbek

DATUM DER VERÖFFENTLICHUNG
31. August 2026

Beschreibung

Technik, die schützt. Verantwortung, die zählt.

Seit über 60 Jahren entwickeln und stellen wir Sicherheitstechnologie für den industriellen Explosionsschutz her. Unsere Lösungen schützen Menschen und Anlagen und kommen weltweit in Tanklagern, Häfen und Industrieanlagen zum Einsatz.

Mit tiefem technischem Know-how, anspruchsvollen Produkten und starken Partnerschaften haben wir uns als **Technologieführer in unserer Nische** etabliert.

Für unser Team suchen wir ab sofort zur Verstärkung einen technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d). Sie übernehmen eine vielseitige Position an der Schnittstelle von Technik, Kundenbetreuung, Vertrieb und Service und erhalten einen eigenen Verantwortungsbereich mit viel Raum für fachliche Weiterentwicklung.

Was Sie bei uns bewegen

- Aufbau und Weiterentwicklung **langfristiger Kundenbeziehungen** durch kompetente und lösungsorientierte Beratung
- **Betreuung und technische Unterstützung unserer Vertriebspartner** bei Kundenanfragen, Projekten und technischen Fragestellungen
- **Erstellung und konsequente Nachverfolgung von Angeboten** sowie strukturierte Pflege der relevanten Informationen in ERP und CRM
- **Weiterentwicklung unseres Servicegeschäfts** durch den aktiven Ausbau von Serviceleistungen bei bestehenden und neuen Kunden
- **Koordination von Serviceeinsätzen sowie Reparatur- und Reklamationsfällen** – von der Kundenanfrage bis zur erfolgreichen Lösung
- Durchführung von **Produktschulungen und technischen Präsentationen** für Kunden und Vertriebspartner
- Aktive Teilnahme an **Kundenterminen und Fachmessen**
- Unterstützung bei der **Auftragsabwicklung** – von der Auftragsbestätigung über Versand und Export bis zur Rechnungsstellung – insbesondere im Vertretungsfall und bei Arbeitsspitzen

Was Sie mitbringen

- Sie verfügen über ein **gutes technisches Verständnis**, begeistern sich für den **technischen Vertrieb** und arbeiten sich gerne in anspruchsvolle Themen ein.
- Sie überzeugen durch **Kommunikations- und Organisationsstärke**, ein offenes, verbindliches Auftreten sowie hohe Verlässlichkeit.
- Sie gehen **offen und aktiv auf Kunden und Partner zu**, denken vertrieblich und handeln pragmatisch und lösungsorientiert.
- Sie bringen **Eigeninitiative und Tatkraft** mit, packen Themen selbstständig an und bringen sie konsequent voran.

- Sie haben den Anspruch, sich **fachlich kontinuierlich weiterzuentwickeln und fundierte technische Expertise aufzubauen**.
- Sie kommunizieren **verhandlungssicher auf Deutsch und Englisch** und können technische Sachverhalte klar und verständlich vermitteln.
- Sie verfügen über eine **technische Berufsausbildung, ein technisches oder ingenieurwissenschaftliches Studium** oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Die Bereitschaft zu **gelegentlichen Geschäftsreisen (ca. 10 %)** bringen Sie mit.

Das erwartet Sie bei TIMM

Bei uns verbinden Sie **technische Tiefe mit direktem Kundenkontakt**, übernehmen **echte Verantwortung** und gestalten die Weiterentwicklung unseres Vertriebs und Servicegeschäfts aktiv mit. **Ihre Ideen finden Gehör, Entscheidungen werden auf kurzen Wegen getroffen und Ihr Beitrag hat direkten Einfluss auf unsere weitere Entwicklung.**

Wir bieten Ihnen:

- eine **individuelle und gründliche Einarbeitung**
- eine **unbefristete Anstellung** und 30 Tage Urlaub
- eine **attraktive Vergütung**, die Ihrer Erfahrung und Verantwortung gerecht wird
- bis zu **2 Tage Homeoffice pro Woche** nach erfolgreicher Einarbeitung
- **flexible Arbeitszeiten** mit der Möglichkeit eines Gleittages pro Monat
- eine **vertrauensvolle Zusammenarbeit in einem erfahrenen, kollegialen Team**
- gezielte Unterstützung bei Ihrer **fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung**

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. Senden Sie Ihre Bewerbung an unsere Personalleiterin Kathrin Sperling unter bewerbung@timm-technology.de